

K niektorým ekonomickým nástrojom environmentálnej politiky

Snaha dnešných ekonómov prispieť k tomu, aby sa aj v oblasti životného prostredia dostupné zdroje čo najlepšie využívali, t. j. preorientovali v smere prinášania maximálnych efektov, nepramení len v súčasnom zvýšenom záujme spoločnosti o problematiku životného prostredia. Na potrebu riešenia tohto problému poukázal už A. C. Pigou v období prechodu z klasickej do neoklasickej ekonomickej teórie. Navrhol internalizáciu externých efektov (čo zjednodušene znamená ich zakomponovanie do nákladov podniku) pomocou emisnej dane. Pigou ako prvý ekonóm takto priznal, že systém trhového hospodárstva má aj slabiny, že trh je pri prideľovaní zdrojov ŽP nefunkčný hlavne vtedy, ak nie sú sociálne náklady výroby alebo spotreby identické s individuálnymi nákladmi, t. j. ak existujú externé efekty.

Externé efekty možno zjednodušene charakterizovať ako vplyvy pôsobiace na výrobu určitého výrobku alebo v prospoch určitého spotrebiteľa bez toho, aby ich výrobca alebo spotrebiteľ mohol ovládať. Ide teda o ovplyvňovania, ktoré obchádzajú cenový systém. Externé efekty vystupujú v rôznych formách, môžu vzniknúť v oblasti výroby i v oblasti spotreby, resp. v oboch súčasne. O spotrebnom externom efekte sa hovorí vtedy, ak výnos (zisk) jedného subjektu priamo ovplyvňuje spotrebnú aktivitu iných subjektov (napr. spotreba alkoholu). Výrobny externý efekt vznikne vtedy, ak výrobnú funkciu jedného výrobcu ovplyvňuje aktivita iného výrobcu (napr. odpadové vody v celulózke môžu obmedziť výrobu výrobcu, ktorý sa nachádza na dolnej časti toku a na svoju produkciu potrebuje čistú vodu). Môžu však vzniknúť aj iné formy externalít. Ich vplyv sa pri výrobných aktivitách môže prejavíť práve tak na úžitkové funkcie ako i na spotrebné aktivity výroby.

Výrobcovia takto nielen vyrábajú výrobky, ale produkujú aj znečistenie, pričom externé efekty neovplyvňujú výšku ceny tých výrobkov, ktoré oni predávajú. Práve pre existenciu externalít nezodpovedá hodnota výrobku jednotlivých výrobcov skutočnosti. Cenový mechanizmus potom neorientuje v smere najoptimálnejšieho využitia zdrojov životného prostredia.

Emisná daň podľa A. C. Pigoua

Francúzsky ekonóm A. C. Pigou navrhol riešiť problém internalizácie externých efektov formou emisnej dane. Výšku emisnej dane odvodil od hraničných škôd, ktoré zapísaním znečisťovateľ životného prostredia a hraničných nákladov na jeho ochranu.

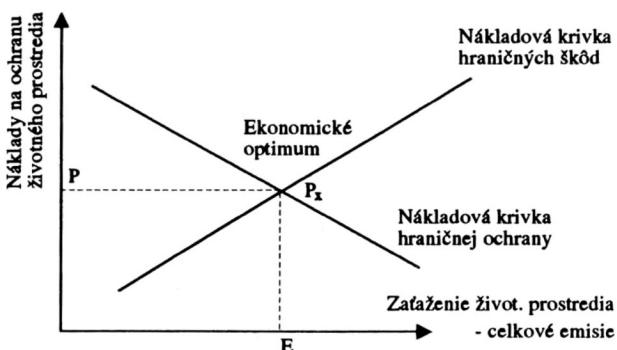
Emisná daňová sadzba sa nachádza v priesčenskej funkcií hraničných škôd a hraničných nákladov späť s ochranou.

Vodorovná os predstavuje zataženie životného prostredia (celkové emisie), na zvislej osi sú náklady spojené s jeho ochranou pred znečistením. Pravdepodobnými úvahami vytvoril tie-to väzby: čím väčšie je zataženie životného prostredia, tým rýchlejšie sa zvyšujú celkové škody: opačne - čím nižší je objem emisie, o to nákladnejšia je ochrana životného prostredia. V prie-

sečensku klesajúcej hraničnej ochrany so stúpajúcou krivkou hraničných škôd určil tzv. „ekonomicke optimum“.

Každé zníženie emisií za ekonomickým optimom by podľa tohto ekonóma stalo spoločnosť viac, ako by jej prinieslo ziskov vo forme znížených škôd na životnom prostredí. Naopak, každé zvýšenie emisií za týmto bodom spôsobuje viac škôd, ako by boli náklady na zabránenie vzniku emisií. Daň by sa podľa neho mala určiť v takej výške, aby korešpondovala s bodom P_x . Vzhľadom na to uvažoval o potrebe zaťažiť každú emitovanú tonu škodlivých látok daňou vo výške P .

Ak predpokladáme, že výrobcovia sa budú správať racionalne, potom možno Pigouovu daň považovať za najefektívnejší ekonomický nástroj environmentálnej politiky. Pri každej výške dane bude totiž pokračovať zataženie životného prostredia len tými emisiami, ktorých odstránenie sa spája s nákladmi prevyšujúcimi samotnú daň. Emisie, ktorých nákladovosť odstránenia bude nižšia ako stanovená daň, zaniknú. V konečnom dôsledku by sa teda zlikvidovali emisie, ktorých odstránenie predstavuje najnižšie náklady, čo napokon znamená optimálnu alokáciu (umiestňovanie) finančných zdrojov do životného prostredia. Avšak takto určovaná emisná daň nemusí vyhovovať environmentálnym požiadavkám. Napríklad, ak je z hľadiska životného prostredia potreba znížiť emisie vo väčšej miere, ako je ekonomicke optimum. Vtedy by bola emisná daňová sadzba príliš nízka, a teda neúčinná. Ekonomický optimálny objem emisie sa zhoduje s objemom prijateľným z hľadiska



životného prostredia vtedy, ak sa externé škody vyplývajúce z nadmerného využívania životného prostredia považujú za ohrianičenú велиčinu.

Využitie Pigouovej dane ohraňuje a súčasne limituje existencia, či neexistencia informácií. Inštitúcie zodpovedné za starostlivosť o ochranu životného prostredia nepoznajú ani hraničné náklady, ale ani priemerné. Nepoznajú ani škody, ktoré vzniknú znečisťujúcou výrobou v ekonomickej optime, t. j. v bode, ktorý sa len predpokladá.

Takéto informacie sa dajú získať len od znečisťovateľa a poškodeného. Preto nemožno úradným rozhodnutím stanoviť národochospodársky optimálnu výšku emisií. Poznanie individuálnych hraničných nákladov na ochranu životného prostredia a rozsahu vznikajúcich škôd takto limituje aplikáciu Pigouovej dane.

Proti takému riešeniu ochrany životného prostredia možno uviesť aj ďalšie námiestky. Jednou z nich je aj samotná hospodárska dynamika, ktorá pôsobí, že každé nepružné uspôsobenie dane povedie k zníženiu kvality životného prostredia. Nefunkčnosť Pigouovej dane môže súbežne navodiť i inflačný proces, spôsobujúci tzv. „zlacnenie“ emisií v porovnaní s cenou výrobných prostriedkov, prekrývanie oboch procesov sa tak môže stať zdrojom permanentného zhoršovania kvality životného prostredia.

Internalizácia externých efektov podľa R. H. Couse

Ak A. C. Pigou považoval existenciu externých efektov za dôvod zlyhania trhu, čo chcel riešiť prípadným zásahom štátu prostredníctvom emisnej dane, R. H. Couse formuloval teóriu, podľa ktorej pri spôsobení škody by mal externý efekt vytvárať jej úhradu. Predpokladom takejto úhrady je jednoznačne definovanie vlastníckych práv. Ich žalovateľnosť je dôvodom na priame vyjednávanie medzi znečisťovateľom a poškodeným.

Mechanizmus Cousovej teórie ráta s tým, že škodu možno vyjadriť v peniazoch. Poškodený sa vyravná s určitým objemom emisií, ak za spôsobenú škodu dostane finančnú kompenzáciu. Súhlas k zhoršeniu životného prostredia dá len vtedy, ak ponúknutá kompenzácia prevýši úroveň škody, ktorá mu v dôsledku znečistenia vznikla. Na druhej strane, znečisťovateľ vyplati poškodenému kompenzáciu len do výšky jeho hraničných nákladov na odstránenie znečistenia. Ponúknutá suma bude preto nižšia ako predpokladané náklady na ochranu pred znečistením. Kompenzačné platby na jednotku emisií určuje priesek kriviek hraničných škôd a hraničných nákladov na likvidáciu znečistenia.

Cous zdôrazňuje, že jeho teóriu platí len za obmedzených podmienok, teda, že vyjednávania začnú len vtedy, ak v súvislosti s nimi nevzniknú vysoké transakčné náklady (všetky náklady súvisiace s výmenou vlastníckych práv). Ak by takáto situácia vznikla, internalizácia externých efektov nenastane. Impulz na priame vyjednávanie vznikne totiž len pri transakčných nákladoch nižších ako by boli predpokladané zisky z úspešných rokovaní. Možnosť nezajímu poškodených v súvislosti s výmenou vlastníckych práv na životné prostredie sa predpokladá vtedy, ak vznik externality podmienili viacerí znečisťovatelia zdrojov životného prostredia.

Prístup R. H. Cousea možno zhŕnúť:

- Vyjednávanie o výmene vlastníckych práv medzi znečisťovateľmi a poškodenými sa uskutoční vtedy, ak predpokladaný zisk prevýši transakčné náklady. V tomto prípade nastane internalizácia externalít aj bez zásahu štátu.
- Vyjednávania medzi znečisťovateľmi a poškodenými sa neuskutočnia v prípade, ak sú zisky súvisiace s výmenou vlastníckych práv menšie ako transakčné náklady.

Pozitívom Cousovej teórie je to, že upozornil na potrebu zohľadniť náklady späť s fungovaním alokačného mechanizmu. Až na základe ich porovnania (transakčné náklady versus zisk) vidí priestor pre vstup štátu.

Ceny štandardov podľa W. J. Baumolla a W. E. Outesa

Cena štandardu je platba, ktorú platí znečisťovateľ za využívanie ŽP. Výška závisí od vytýčeného štandardu životného prostredia a výšky hraničných nákladov na zníženie emisií.

Záujem znečisťovateľov na zníženie emisií sa preto odvíja od porovnania individuálnych nákladov s výškou ceny štandardov. Len ak cena štandardu prevýši individuálne hraničné náklady, stimuluje znečisťovateľa k znížaniu emisií. Vzhľadom na to, že úrad, ktorý stanovuje výšku ceny štandardu, nepozná výšku skutočných nákladov individuálnych znečisťovateľov na odstránenie emisií, charakterizuje určenie stimulatívne pôsobiacej ceny štandardu (prevyšujúce hraničné náklady na odstránenie emisií), proces jej interaktívneho (opakovaneho) približovania sa cieľovému stavu - štandardu životného prostredia.

Riadenie využívania životného prostredia prostredníctvom cien štandardov poskytuje znečisťovateľom možnosť rozhodnúť sa v závislosti od individuálnych nákladov na ochranu pred znečistením.

V tejto súvislosti vystupuje do popredia zaujímavý efekt z uplatnenia cien štandardov, t. j. ich stimulačný či brzdiaci účinok na minimalizáciu výrobných nákladov. Možno predpokladať, že čím je táto cena vyššia, tým vyššie nároky sa kladú v smerе substitučných a inovačných procesov orientovaných nielen na zníženie objemu emisií, ale i na znížovanie individuálnych výrobných nákladov. Opačne - stanovenie nízkej ceny štandardu môže byť brzdou uplatňovania proekologicky orientovaných nových technológií, ako je hľadanie ďalšieho priestoru znížovania vlastných nákladov na výrobu. Príom je dôležité, že práve zavádzanie nových vedeckotechnických poznatkov je trvalým zdrojom efektívneho využívania životného prostredia. Brzdu pri dosahovaní vytýčených ekologickej cieľov môže však byť nepružnosť v korektúre ceny štandardu. Medzi argumenty zdôvodňujúce potrebu jej uspôsobovania z hľadiska zabezpečenia účinnosti patrí:

- prírastok emisií v hospodárstve ako celku (v dôsledku ekonomickej rasty),
- klesanie asimilačnej kapacity základných zložiek životného prostredia (v dôsledku ich nadmerného zaľúčovania),
- zvyšovanie procesu uvedomovania si „ceny životného prostredia“ (v dôsledku znížovania jeho kvality),
- inflácia.

Ekonomická účinnosť uplatnenia ceny štandardu sa navyše odvíja od možnosti znečisťovateľov vynútiť sa emisiám s nízky-

mi nákladmi na ich odstránenie. V prípade, že sa znečisťovateľ rozhodne dosiahnuť tento cieľ znížením objemu výroby, resp. voľbou výrobných vstupov nezaťažujúcich životné prostredie, cieľ (ekologicky) dosiahne podstatne skôr, ako pri rozhodnutí zmeniť výrobný program.

Negatívom uplatnenia cien štandardu je nebezpečie, že stanovením nesprávnej ceny sa môžu zvýšiť náklady na ochranu životného prostredia. Ak sa napríklad určí príliš vysoká, vyvolá to zvýšenú aktivity znečisťovateľov na vybudovanie zodpovedajúcich kapacít. Korektúrou ceny štandardu smerom dolu zostanú, resp. mohli by zostať nevyužité, keďže ich prevádzkovanie by bolo späť so zvýšenou nákladovosťou, v porovnaní s plateňným ceny štandardu.

V opačnom prípade - pri nízko stanovenej cene štandardu - možno predpokladať, že sa vybudujú zariadenia späť s ochranou pred emisiami s nízkou kapacitou, ktorá by sa po prípadnej úprave ceny štandardu musela rozšíriť. Dodatočné rozširovanie kapacít sa spravidla spája so zvýšenou nákladovosťou oproti tej, ktorá by vznikla v prípade, ak by opodstatnenosť existencie kapacity bola známa už na začiatku projektových prác.

Požiadavka na efektívnosť nie je z uvedených dôvodov pri uplatnení cien štandardu plne dosiahnuteľná. Dosiahnutie nákladovej efektívnosti i pri uplatnení tohto ekonomickeho nástroja predpokladá existenciu objektívnych informácií. Z dôvodu, že takéto informácie ten, kto konštruuje štandard kvality životného prostredia, nemá k dispozícii, kritérium nákladovej efektívnosti s uplatnením tohto nástroja nemôže byť plne realizovateľné.

Emisné povolenia - certifikáty na využívanie životného prostredia

Vydávanie emisných certifikátov vychádza zo zámeru vytvoriť trhy na statky životného prostredia. Skutočnosť, že takéto trhy neexistujú, má svoj pôvod v neexistencii vlastníckych práv.

Snaha riešiť problém sa preto zameriava na vytvorenie vlastníckych práv na emisie. Štát ako vlastník médií životného prostredia má možnosť stanoviť limity jeho využívania. Predpokladom vytvorenia takýchto práv je stanovenie množstva škodlivých látok, ktoré možno vypúštať za určitú časovú jednotku. Maximálne prípustný objem emisií sa potom rozdelí na časti, určujúce počet ponúkaných emisných certifikátov. Emisný certifikát je pre znečisťovateľov akýmsi úradným priznaním práva využívať príslušné médium životného prostredia na emisiu škodlivín, jeho vlastník ho môže buď používať, alebo predať. Predávať ho bude vtedy, ak v plnom rozsahu nevyužije udelené právo na znečisťovanie. Taktôľ vlastne vzniká trh práv produkovať emisie, kde sa cena na emisnú jednotku určuje endogénne.

Spôsob fungovania takého trhu pri dostatočne veľkom počte jeho účastníkov vytvára predpoklady na to, aby sa mohli efektívne zisky aj skutočne realizovať. Znamená to, že tí znečisťovateľia, ktorí vlastnia certifikát, pričom majú nižšie náklady na odstránenie jednej emisnej jednotky, v porovnaní s jej cennou na trhu, budú stimulovaní k tomu, aby znižovali emisie a „ušetrené“ množstvá predávali. Stimul k znižovaniu emisií a následný predaj certifikátov by mal pokračovať dovtedy, kým by náklady jednotlivých znečisťovateľov na odstránenie jednej

emisnej jednotky nedosiahli trhovú cenu jednej emisnej jednotky certifikátu.

Aktivita znečisťovateľov v znižovaní emisií sa prejaví zvýšením ponuky nevyužitých certifikátov, čo bude súčasne vplývať na pokles ich trhovej ceny. Dlhodobá rovnováha vznikne vtedy, keď sa vyrovnajú náklady späť s odstránením emisií všetkých znečisťovateľov, pričom rovnovážna cena sa bude rovnať hraničným nákladom. Vyrovnanie hraničných nákladov vystupuje takto ako nevyhnutná podmienka dosiahnutia rovnovážneho stavu.

Za predpokladu, že existujú len dva znečisťovatelia, ktorí vypúšťajú rovnaké škodlivé látky, ale s rozdielnymi hraničnými nákladmi na ich odstránenie, vzniká priestor pre strategické správanie s týchto subjektov, ktorým sa vyučuje efektívnosť výsledkov trhu. Transakcia nadobúda podobu bilaterálneho dohovoru, kde obaja znečisťovatelia disponujú len vlastnými informáciami. Dohovory vedú však k efektívny výsledkom len vtedy, ak ich účastníci majú úplne informácie. Tento predpoklad je ľahko splniteľný, pretože hraničné náklady na odstránenie emisnej jednotky (od ktorých závisí ochota platiť), pozná len znečisťovateľ. Efektívnosť nákladov na odstránenie jednej emisnej jednotky pri malom počte účastníkov trhu by sa teda nezabezpečila.

Prijatie stratégie efektívnosti nákladov naráža na environmentálne požiadavky, ktorým by systém certifikákov mal tiež vyhovovať. Vznik problému možno očakávať vtedy, ak by sa v záujme ekonomickej efektívnej riešenia vydali nediferencované certifikáty, t. j. také, ktoré oprávňujú na určité množstvo emisií. Vznik „kritických miest“ v danom priestore a čase by sa nedal vylúčiť.

Pozitívne uplatnenia certifikátov by bolo ostránenie problému informácií. Úrad zodpovedný za starostlivosť o životné prostredie by určoval množstvo emisií a vydal príslušné certifikáty, pričom všetko ostatné reguluje trh.

Snaha internalizať externé efekty či už centralizovanou alebo decentralizovanou formou predpokladá využitie množstva informácií. Problém informácií sa objaví vždy, keď chceme zabezpečiť efektívnosť nákladov i využívanie environmentálnym požiadavkám. Alokačný mechanizmus funguje tým lepšie, čím viac informácií využíva. Zdá sa, že vzhľadom na rozptyl informácií u jednotlivých znečisťovateľov a poškodených, pri rozhodovaní o použití zdrojov životného prostredia, by mal mať prednosť decentralizovaný alokačný mechanizmus, t. j. taký, ktorý umožňuje využiť a zapojiť do procesu rozhodovania sámotných vlastníkov informácií.

Budovanie nových trhových mechanizmov ochrany životného prostredia pôsobí inšpiratívne i na našu ekonomiku v smere pokusov o nahradenie niektorých administratívnych nástrojov riadenia pružnejšimi nástrojmi. Ich funkčnosť však bezosporu podmieňuje kvalitu trhu. Možnosť úspor, ktoré ekonomická teória a americké praktické skúsenosti preukázali, vôlej po ich dôkladnejšom preskúmaní v našich podmienkach.

Literatúra

- Jacobs, M., 1991: The green economy. Pluto press, London.
 Pearce, David W., Turner, R. Kerry, 1990: Economics of natural resources and the environment.